

# Инвестиции в инновации заложили фундамент скачкообразного роста продаж компании L.V. Bohle в 2015 году

## Компания L.V. Bohle увеличила оборот до EUR 48 млн – Технологический центр приносит пользу фармацевтической промышленности

**Д**ля производителя специального оборудования для предприятий фармацевтической промышленности L.V. Bohle Maschinen + Verfahren GmbH в 2015 финансовом году инвестиции в будущее окупались: компания увеличила свой оборот на 26 % – до EUR 48 млн. Генеральный директор компании Лоренц Боле так описывает историю успеха: «Несмотря на сильную конкуренцию, мы выиграли престижный контракт с мировым лидером в США. Только в России мы продали оборудования на EUR 6 млн. Кроме того, у нас есть несколько крупных действующих проектов в Южной Америке и Мексике». На нынешний год он прогнозирует «темпы роста от 10 до 15 %».

Благодаря открытию Технологического центра и проведению симпозиума по непрерывному производству в марте 2015 г. компания L.V. Bohle создала крепкую основу для развития инновационных процессов.

Клиенты, ученые и деловые партнеры все больше используют уникальную систему для экспериментальных и испытательных целей. По словам Лоренца Боле, «ключом к продвижению непрерывного производства являются непрерывное, покрывающее весь производственный процесс, измере-

ние параметров, контроль и управление производством». В сотрудничестве с экспертами университетов RWTH в Аахене и HHU в Дюссельдорфе компания L.V. Bohle разработала и внедрила основу модульной и ориентированной на качество производственной программы с использованием новейших технологий, используемых на фармацевтических предприятиях.

### **АСНЕМА способствует увеличению количества заказов**

В 2015 финансовом году важное влияние оказали выставки Interphex в Нью-Йорке и АСНЕМА – во Франкфурте-на-Майне. В США компания L.V. Bohle перестроила свою команду продаж и интенсифицировала ее деятельность. «Оправданной точкой для дальнейших проектов стал заказ, поступивший от международной группы, на оборудование для грануляции для фармацевтического производства, который мы выиграли», – сказал оптимистично настроенный Лоренц Боле.

На выставке АСНЕМА компания привлекла к себе большое внимание со стороны немецкой и международной аудитории благодаря своему оборудованию, презентации Технологического центра и вы-



ставочному стенду. «Успешное участие в этой выставке дало нам желаемый импульс во второй половине года, ее положительное влияние будет сказываться в течение всего 2016 г.», – отметил владелец компании г-н Лоренц Боле.

### **Заводы 2 и 3 перестроились на экономичное производство**

Высокий спрос также влияет на эффективность использования производственных мощностей. На заводе 3 непрерывно оптимизируются производственные процессы по выпуску технологического оборудования. Предприятие по производству машин для транспортировки продукции, расположенное в Зассенберге, также работает по такому типу организации. «Без эко-



мость. «Доля собственного капитала компании превысила 50 %, – сообщил Лоренц Боле. – Инвестиции финансируются за счет собственных средств. По состоянию на начало 2016 г. мы занимаем прочные позиции благодаря нашим инновационным продуктам и сильной команде управленцев».

Помимо продаж на основных рынках компании в Европе и США потенциал для расширения бизнеса есть в России, странах Латинской Америки и Азии. «Снятие санкций с Ирана открывает еще один перспективный рынок с огромными потребностями в инвестициях в фармацевтическую промышленность, – объяснил Лоренц Боле. – Качество немецкого оборудования высоко ценится в Иране, поэтому мы хотим принять участие в реконструкции фармацевтической промышленности этой страны». ■

**LB BOHLE**



номичного производства мы бы не достигли такой производительности. В целях дальнейшего увеличения объемов производства мы все чаще передаем заказы субподрядчикам для выпуска исходных компонентов», – заявил Лоренц Боле. Здесь решающим фактором успеха является приведение внешних процессов в соответствие с внутренними стандартами качества.

### Успех расширенной команды управления

В начале 2015 г. владелец компании Лоренц Боле взял курс на смену поколений в руководстве компании. Ветеран команды управленцев – менеджер по продажам Тим Реммерт – занялся более важными стратегическими задачами в области управ-

ления. Кроме того, менеджер по научной работе д-р Хубертус Рехбаум был переведен в команду управления в качестве заместителя управляющего директора. Торстен Весельманн занял должность технического менеджера в команде управления. «Эта команда управленцев уже успела себя зарекомендовать», – говорит Лоренц Боле. Таким образом, объявленный им выход на пенсию и отход от повседневного руководства компанией в конце 2016 г. уже хорошо подготовлен.

### Снятие санкций с Ирана должно сдвинуть инвестиции с «мертвой точки»

В 2015 г. компания L.B. Bohle Maschinen + Verfahren GmbH укрепила свою финансовую независи-

### Контактная информация:

**Компания L.B. Bohle Maschinen + Verfahren GmbH**  
**Тобиас Боргерс (Tobias Borgers)**  
**Маркетинг / связи с общественностью**  
 Industriestraße 18  
 59320 Ennigerloh, Germany  
 Тел.: +49 (0) 2524-9323-150  
 Факс: +49 (0) 2524-9323-399  
 t.borgers@lbbohle.de  
 www.lbbohle.de

### ООО «Михаил Курако» – представитель L.B. Bohle Maschinen + Verfahren GmbH в СНГ

Россия, 107061, г. Москва,  
 ул. Краснобогатырская, 89, стр. 1, офис 401.  
 Тел.: +7 (495) 225-74-34,  
 тел./факс: +7 (495) 225-74-33.  
 kurako@kurako.ru  
 www.kurako.com

Украина, 01001, г. Киев,  
 ул. Лютеранская, 3, офис 11.  
 Тел.: +380 (44) 279-30-95 (31-04),  
 факс: +380 (44) 270-56-17.  
 kurako@kurako.com

