

5 минут с ... Дмитрием Гетманенко, региональным менеджером по продажам Stilmas s.p.a.

Каковы основные достижения Вашей компании в прошедшем году? Какие проекты являются для Вас предметом особой гордости?

Группа компаний Masco, включающая Stilmas s.p.a, Olsa s.p.a. и DOC s.r.l., является мировым лидером среди поставщиков комплексных систем для фармацевтической промышленности, начиная с детального проектирования и заканчивая валидацией. Наши компании успешно реализуют свои проекты как по отдельности, так и в комплексе. Предметом особой гордости мы считаем именно интегральные крупномасштабные проекты, благодаря которым представляется возможным использовать все преимущества симбиоза наших компаний, и результаты превосходят самые смелые ожидания. В данном направлении за последний год хотим особо отметить совместные проекты «под ключ» для таких отечественных компаний, как «Солофарм», «Герофарм», «Белмедпрепараты».

В 2015 г. наша компания еще больше укрепила свои позиции по объему продаж во всем мире, наиболее крупные новые проекты были реализованы для компаний B.Braun, Fiocrus, Elli Lilly, Sanofi Aventis.

Мы постоянно совершенствуем наши технологии и расширяем сферу применения инструментов передовых информационных технологий, обеспечивая еще большую надежность наших систем. Немногие компании предоставляют полный спектр услуг по реализации комплексных проектов. В данном направлении мы можем предложить нашим заказчикам еще на стадии инжиниринга выполнять гидравлическую симуляцию проектируемых систем, разработку детальных 3D-чертежей оборудования генерации, систем хранения и распределения чистых сред, что позволяет максимально точно реализовать наиболее амбициозные задачи наших клиентов.

Какие события Вам запомнились на выставке «Фармтех» в 2015 году?

На выставке «Фармтех» в рамках форума выступил Paolo Curto, директор компании DOC s.r.l., эксперт по валидации, с докладом на тему «Системы получения фармацевтической воды: перспективы индустрии и проблемы соблюдения нормативов». Докладчик осветил последние изменения и проблематику трактовки нормативных документов, регламентирующих фармацевтическое производство, а также рассказал о новшествах технологий производства чистых сред, об экономической составляющей фармацевтических предприятий и важности оценки рисков.



Татьяна Щербань, менеджер по оборудованию и запасным частям, Дмитрий Гетманенко, региональный менеджер по продажам, Stilmas s.p.a.

Предлагает ли Ваша компания новинки в сфере сервисного обслуживания клиентов?

Учитывая увеличение количества референций в России и странах СНГ, в последнее время мы активно работаем в направлении предоставления полного периодического сервисного обслуживания нашего оборудования на постоянной основе. Из новшеств предлагаем нашим заказчикам проведение кампаний по заключению многолетних соглашений на плановый и внеплановый сервис на очень привлекательных для них условиях.

Каково Ваше мнение относительно перспектив фармрынков Восточной Европы, России и других развивающихся рынков? Какие из них являются наиболее перспективными для Вашей компании?

Безусловно, рынок фармацевтической промышленности Восточной Европы и России является очень перспективным и имеет высокий потенциал в плане развития и инвестиций. Несмотря на непростую экономическую ситуацию, мы уверены в продолжении активной деятельности в данном направлении. Наша группа компаний представлена во всем мире, однако среди наиболее перспективных на ближайшее будущее считаем интенсивно развивающиеся рынки в некоторых странах Ближнего Востока, Юго-Восточной Азии, а также США. ■



STILMAS
MASCO GROUP



DOC
MASCO GROUP



OLSA
MASCO GROUP

Контактная информация:

Дмитрий Гетманенко

Представительство Stilmas S.p.A. в России и странах СНГ
125047, Россия, г. Москва,
4-й Лесной пер, 4, офис 4102
Тел.: +7 (495) 743-95-50
Моб.: +7 926 936-24-89
e-mail: DmitryGetmanenko@stilmasru.com
www.stilmas.com
www.olsa.com
www.docvalidation.it

