

5 минут с ... Лоренцом Боле, генеральным директором компании L.V. Bohle Maschinen + Verfahren GmbH

Каковы основные достижения Вашей компании в прошедшем году? Какие проекты являются предметом особой гордости?

Нашим наиболее важным достижением стало завершение строительства и торжественное открытие нового центра технологий непрерывного производства Technology Center. В центре испытаний и разработки заказчики могут опробовать производство своих продуктов с использованием новейших технических стандартов. Компания L.V. Bohle изначально следовала мировым тенденциям и в результате достигла успеха в разработке непрерывных решений для полунепрерывных коатеров (KOCO®) и машин для сухой и влажной грануляции (BCG® Extruder и BRC Compactor).

При этом для претворения этих достижений в полностью непрерывную производственную линию многопрофильная команда специалистов промышленного сектора и научных работников организовала новаторское сотрудничество на территории компании L.V. Bohle в Эннигерло.

Какие новые технические решения предлагает Ваша компания на выставке «Фармтех» в этом году?

На выставке «Фармтех» наша компания представляет установку Pharma blender 1000 с чоппером. L.V. Bohle является лидером мирового рынка в сфере производства смесителей и продала уже более 2500 единиц оборудования для смешения по всему миру. Ассортимент смесителей производства L.V. Bohle демонстрирует универсальность инженерного и производственного департаментов нашей компании. Параметры смесителей, которые выпускает компания L.V. Bohle, возможно корректировать, благодаря чему машины можно применять на предприятиях фармацевтической отрасли в любой производственной ситуации. Не важно, контейнер какой формы вы используете, круглый или квадратный, смесители компании L.V. Bohle гарантируют превосходный результат.

Предлагает ли Ваша компания новинки в сфере сервисного обслуживания клиентов?

На выставке «Фармтех» мы представляем не все наши новинки. Но наша новая технологическая установка непрерывного действия является ключевой темой выставок во всем мире. Решающим доводом в



Михаил Курако, директор компании «Михаил Курако», и Лоренц Боле, генеральный директор компании L.V. Bohle Maschinen + Verfahren GmbH

пользу приобретения установки производства компании L.V. Bohle является ее уникальный модульный дизайн. В противоположность существующим установкам модульная система предполагает гибкое расположение различных типовых процессов, что дает возможность разрабатывать специализированные решения в соответствии с требованиями заказчика. Включение операции сухого компактирования в непрерывный производственный процесс является уникальной опцией, гораздо более экономичной и менее энергозатратной по сравнению с процессом влажной грануляции. Более того, компания L.V. Bohle увеличивает количество специалистов технического обслуживания для более оперативного предоставления сервисных услуг в будущем.

Поделитесь, пожалуйста, планами Вашей компании на 2016 год.

Одной из наших целей является расширение производства, а также замена манипуляционного оборудования и машин периодического действия. Еще одной целью компании L.V. Bohle на этот год является вывод на рынок установки непрерывного действия.

Каково Ваше мнение в отношении перспектив фармрынков Восточной Европы, России и других развивающихся рынков? Какие рынки пред-

ставляются наиболее перспективными для Вашей компании?

Компания L.V. Böhle – гарантированно надежный, готовый к сотрудничеству и инновационный партнер для всех производителей твердых лекарственных форм. Мы поставили предприятиям российского рынка несколько машин различных типов – от манипуляционного оборудования до, например, оборудования псевдоожиженного слоя, компактных грануляторов и коатеров. Правительство Российской Федерации придает большое значение развитию отечественного производства. Благодаря тому факту, что компания L.V. Böhle является производителем, находящимся в частной собственности, мы предлагаем ряд таких преимуществ, как быстрая доставка, сервис и высокое качество класса «сделано в Германии». Более 40 офисов и торговых партнеров обеспечивают активное присутствие во всех целевых регионах.

Конечно, важно различать рынки отдельных стран: в странах Южной Америки и Азии мы недавно еще больше усилили свое присутствие. Ключевую роль, бесспорно, играет Индия с ее быстро развивающейся фармацевтической отраслью. В этой стране мы получили крупные заказы на различного рода технологическое оборудование. На китайском рынке L.V. Böhle занимает позицию надежного партнера ведущих производителей фармацевтической продукции, которые полагаются на нашу поддержку при строительстве новых производственных мощностей. ■



Установка непрерывного производства

Установка непрерывного производства компании L.V. Böhle имеет уникальный модульный дизайн. В противоположность существующим данная модульная система предполагает гибкое расположение различных типовых процессов, что дает возможность разрабатывать специализированные решения в соответствии с требованиями заказчика. Включение операции сухого компактирования в непрерывный производственный процесс позволяет реализовать три наиболее часто используемых технологии – прямое пресование, влажная грануляция и сухая грануляция.



BRC 25

Сухой гранулятор Böhle BRC 25 также можно интегрировать в линию непрерывного производства. Простота эксплуатации, использование в непрерывном производстве и компактность являются характерными чертами модельной серии BRC. Компания L.V. Böhle дополнила комплексное предложение оборудования для грануляции моделями BRC 25 и 100.



Контактная информация:

**Компания L.V. Böhle Maschinen + Verfahren GmbH
Тобиас Боргерс (Tobias Borgers)
Маркетинг / связи с общественностью**
Industriestra e 18
59320 Ennigerloh, Germany
Тел.: +49 (0) 2524-9323-150
Факс: +49 (0) 2524-9323-399
t.borgers@lbbohle.de
www.lbbohle.de

**ООО «Михаил Курако» – представитель
L.V. Böhle Maschinen + Verfahren GmbH в СНГ**
Россия, 107061, г. Москва,
ул. Краснобогатырская, 89, стр. 1, офис 401.
Тел.: +7 (495) 225-74-34,
тел./факс: +7 (495) 225-74-33.
kurako@kurako.ru
www.kurako.com

Украина, 01001, г. Киев,
ул. Лютеранская, 3, офис 11.
Тел.: +380 (44) 279-30-95 (31-04),
факс: +380 (44) 270-56-17.
kurako@kurako.com

