



## 5 минут с ... Евгением Акишиным, новатором и практиком Charles Ischi Россия

**– В следующем году Charles Ischi AG отметит 30-летие своей деятельности. Какие основные достижения компании за эти годы Вы бы выделили?**

Созданная в 1992 г. в Швейцарии, компания к настоящему времени прошла путь от локального офиса до крупной международной сети с 56 представительствами по всему миру. Charles Ischi AG

спроектировала и наладила серийный выпуск линейки тестеров, в том числе тестера распадаемости на основе запатентованной бесконтактной технологии. Наши инженеры находятся в постоянном процессе разработки и усовершенствования технологий тестирования твердых лекарственных форм. Поделюсь с вами секретом: в ближайшее время мы

анонсируем выпуск тестера нового поколения. В данный момент проводятся финальные предсерийные испытания.

Производимое нами оборудование успешно функционирует на многих фармацевтических заводах по всему миру. Кроме того, нашими клиентами являются ведущие производители таблетпрессов из Германии, Бельгии, Италии и даже Японии, Кореи и Индии. Автоматический тестер UTS 4.1 можно встретить под разными названиями, такими как Kraemer, Checkmaster, Tabchek и пр., в комплекте с таблетпрессами.

**– Какие реализованные интересные проекты Вы бы отметили? Будем признательны, если Вы не ограничитесь только географией, а расскажете о мировом опыте.**

Если вы не против, я не буду упоминать имена и названия компаний. На российской производственной площадке одной из крупных международных фармацевтических компаний благодаря введению парка наших тестеров в тандеме с программным обеспечением удалось значительно сократить время и силы, затрачиваемые на тестирование таблеток в лабораториях ОКК. Данные контроля качества теперь анализируются напрямую на линии производства. Использование этого подхода позволяет максимально быстро реагировать на опасные изменения показателей в процессе таблетирования, уменьшить количество брака и сохранить ценный продукт.

На производстве в известной израильской фармацевтической компании установлен парк, который насчитывает более 50 наших автоматических тестеров UTS 4.1, работающих совместно с таблетпрессами.

В Санкт-Петербурге на площадке разработки одной российской фармацевтической компании мы установили уникальную сборку тестера распадаемости. Коллегам потребовалось решать несколько за-

дач одновременно, и наши инженеры фактически на месте собрали инновационную модель прибора.

Также мы стараемся поддерживать наших коллег в научно-исследовательской деятельности – это один из наших приоритетов. Так, компания Charles Ischi AG собственными силами оснастила оборудованием лабораторию научно-исследовательского центра одного из ведущих российских университетов.

Конечно, для меня каждый проект – интересный, каждая задача – уникальная, а нестандартные задачи и их решение – это наш профиль.

**– Пандемия COVID-19 затронула все сферы деятельности. Многие компании закрыли свои представительства. Вы же, наоборот, открыли офис в Москве. Расскажите, что послужило толчком к этому? Какие задачи стоят перед Вашей командой?**

Последствия пандемии COVID-19 даже сейчас еще пока сложно оценить, но уже ясно, что это серьезнейшее испытание для всех нас, и мы обязаны сделать все, чтобы минимизировать влияние пандемии на здоровье и благополучие человека.

Открытию российского представительства предшествовала

сложная работа задолго до начала пандемии COVID-19, и если бы не это страшное обстоятельство, то офис открылся бы еще раньше. Желание помочь коллегам, сделать их труд легче и эффективнее, а в итоге снизить затраты на выпуск продукции, обеспечить прямую связь между производителем и пользователем оборудования – все это и стало движущей силой создания компании и открытия офиса в Москве.

Основными задачами компании являются максимальная автоматизация процесса тестирования твердых лекарственных форм и поддержка пользователей оборудования. Для реализации этих задач мы снабжены всеми инструментами, у нас есть высококлассные специалисты и решения для усовершенствования процесса тестирования «под ключ».

**– Обратили внимание, что Вы говорите о своих клиентах «коллеги». Почему?**

После окончания университета я начинал свою карьеру в лаборатории по исследованию фармакологически активных субстанций и проработал там почти 14 лет. Вся лабораторная «кухня» мне знакома не понаслышке, поэтому я все еще считаю себя частью коллектива большой лаборатории. Также с

клиентами, как правило, устанавливаются товарно-денежные отношения, а я надеюсь, что нам с командой удалось создать атмосферу сотрудничества с ними.

**– Какие системы/оборудование являются наиболее востребованными фармкомпаниями в странах СНГ?**

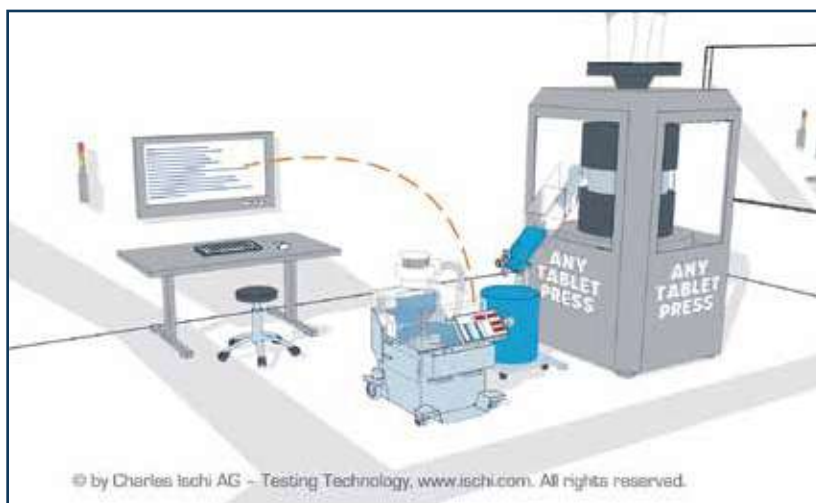
По популярности нельзя выделить явного фаворита по спросу, но с незначительным отрывом лидирует универсальная автоматическая система для тестирования таблеток UTS 4.1. В различных вариациях комплектаций ее приобретают в качестве самостоятельного тестера, а также для тандемной работы с прессом.

**– Фармацевтические компании все больше стремятся автоматизировать свои производственные процессы. Что Вы предлагаете для автоматизации процесса тестирования и контроля качества таблеток? В чем их особенность и инновационность?**

Вектор автоматизации, по мнению нашей компании, – будущее фармацевтической отрасли. В этом ключе мы стараемся развиваться сами и готовы предложить нашим коллегам уникальное решение по автоматизации процесса тестиро-



Универсальная система тестирования таблеток UTS 4.1



Готовое решение для автоматизации тестирования таблеток от Charles Ischi AG



Тестер, оснащенный пневмотранспортной системой ATS

вания. Оно позволяет оснастить производство полностью автоматическим тестером, встроенным в линию и контролирующим процесс в режиме реального времени. Кроме того, данное решение дает возможность «разгрузить» отдел контроля качества, избавить его сотрудников от избыточной бумажной отчетности, переведя ее в электронный формат. Это стало возможно благодаря специально разработанному программному обеспечению Ph21, позволяющему централизованно контролировать и анализировать данные с тестеров таблеток, тестеров распадаемости (дезинтеграции) и систем взвешивания. Система поддерживает подключение до 32 внешних фармацевтических тестеров и имеет специальный программный пакет, очень полезный при проведении аудиторских проверок, когда требуется предоставить тестовые данные в отношении определенных партий, полученных много лет назад. Не стоит забывать и об экономическом аспекте процесса ав-

томатизации тестирования таблеток. При регулярном тестировании на производстве шанс обнаружить отклонения в качестве продукции гораздо выше. Вовремя выявить отклонения означает своевременно внести корректировки, а для компании это экономия значительных сумм, которыми грозят утилизация брака и потерянное время.

**– Какие преимущества работы с Вашей компанией Вы бы выделили?**

Девизом нашей компании являются слова ее основателя и генерального директора Чарльза Иши: «Наше внимание к потребностям клиентов и их удовлетворение играют главную роль в нашем успехе».

Основной приоритет компании – внимательное отношение к потребностям и задачам коллег, что и является нашим преимуществом. А прямой диалог с производителем позволяет быстро и гибко решать индивидуальные задачи.

**– Расскажите, пожалуйста, о послепродажном сервисе для клиентов Вашей компании.**

В нашей компании, в том числе и в России, имеется штат специально обученных, сертифицированных сервисных инженеров, которые оказывают услуги по техническому обслуживанию, ремонту, калибровке и квалификации нашего оборудования. К слову сказать, в честь открытия российского офиса в данный момент проводится кампания по сервисной поддержке оборудования и пользователей, в рамках которой предусмотрены бесплатные диагностика оборудования и тренинги по основам безопасной и правильной работы с нашим оборудованием.

**– Планируете ли Вы участие в выставке Pharmtech & Ingredients 2021? Какие интересные технологические решения представите на своем стенде?**

По старой доброй традиции мы, конечно, планируем участвовать в выставке Pharmtech & Ingredients 2021, но в этот раз как самостоятельный экспонент. Очень надеемся, что ситуация с пандемией COVID-19 позволит безопасно для всех провести это важное для отрасли мероприятие.

Планируем представить максимально полную линейку нашего оборудования, а также пригласить зарубежных коллег. Будет и глава отдела развития компании Арвид Иши. Интересным решением должна стать концепция организации нашего стенда.

Приходите, мы всем будем рады. ■



**Контактная информация:**

**Charles Ischi Россия**  
Россия, 117279, г. Москва  
ул. Профсоюзная, д. 93 А,  
+7 901 364 83 28  
evgenii.akishin@ischi.com  
www.ischi.com/RU

